

PROFILO PROFESSIONALE

Dopo aver operato per anni sul territorio come responsabile vendite e Marketing Immobiliare nell'ambito delle nuove costruzioni per varie società, nel 2011 ho avviato una struttura che si occupa di consulenze immobiliari e dal 2016 faccio parte del gruppo UNICA network immobiliare. Da qualche anno mi occupo di compravendita di immobili soggetti a credito problematico acquisendo buona competenza specialistica in ambito dei crediti deteriorati delle banche.

CAPACITA' E COMPETENZE

- Metodi e strategie di consulenza immobiliare
- Abilità di negoziazione e comunicazione efficace
- Competenze in materia di NPL
- Conoscenza dell'area di operatività di riferimento
- Dimestichezza con la contrattualistica
- Competenze nella gestione dei crediti problematici delle banche

ESPERIENZA LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Attuale

consulente immobiliare

- Pianificazione di indagini di mercato su potenziali acquirenti e venditori principalmente nell'area di Pinerolo e Torino
- Visione e valutazione degli immobili al fine di individuare le migliori opportunità di compravendita
- Fidelizzazione dei clienti e prospects attraverso una costante cura della relazione
- Adempimento delle pratiche burocratiche relative alla compravendita compresa la stesura dei contratti
- Messa in atto di strategie di networking atte ad ampliare la rete di conoscenze dirette

1985-2010

promotore vendite

- Implementazione di adeguate strategie commerciali in ambito immobiliare e in particolar modo per le nuove costruzioni
- Pianificazione autonoma del lavoro quotidiano, settimanale in modo da ottimizzare le tempistiche degli appuntamenti e massimizzare i risultati

1982-1984

agente di vendita

- Negoziazione per forniture di prodotti e materiali edili

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- | | |
|------|--|
| 1980 | Diploma di Geometra
ITC Buniva Pinerolo |
| 2008 | Agente immobiliare
Corso di formazione per abilitazione
CCIAA di Torino |
| 2011 | Broker Re/max
Corso di formazione per titolare di agenzia
Re/max University Milano |
| 2014 | Master in management training
Re/max University Milano |
| 2019 | Workshop Reak Estate Manager: innovazione nel marketing
e nella finanza immobiliare
Bocconi Milano |